by Chamola
TRAINING&MARKETING

Курс оперативного управления

Занятие	Навык
1. Постановка целей и задач (1,5-2 часа)	Вы научитесь ставить цели, планировать свое время, достигать планируемого и узнаете, как бороться с целями, которые от вас «убегают» · Цикл менеджмента · Модель СМАРТ · Краткосрочное и долгосрочное планирование
2. Делегирование (1,5–2 часа)	Вы узнаете, как правильно выбрать исполнителя, поставить ему задачу, а также получить запланированный результат. • Типы сотрудников • Алгоритм делегирования • Обратное делегирование • 20 критериев успешного делегирования
3. Мотивация (1,5–2 часа)	Вы познакомитесь с разными видами стимулов и мотивов, узнаете про внутренних и внешних референтов, и поймете, почему вам с кем-то легко, а с кем-то сложно работать, разработаете карту мотиваций и сможете в дальнейшем применить ее на практике. Виды мотивов Материальная и нематериальная мотивация Внутренняя и внешняя референция Мотивация «От» и «К»
4. Тайм-менеджмент (1,5-2 часа)	Вы научитесь наиболее эффективно распределять свое время, распределите дела по приоритетам и приобретете навык говорить «нет». Нет ценнее ресурса, чем время! Время как ресурс Планирование времени «Метод Альп» Поглотители времени «Скажи нет»
5. Психологические секреты коммуникации	Вы посмотрите на процесс коммуникации изнутри, научитесь видеть эмоции людей, направлять мысли в позитивное русло, находить разные варианты решения, используя ролевую гибкость. Эмпатия в диалоге Ролевая гибкость Позитивное мышление Быстрота переключаемости между процессами Фоновые ожидания и работа с ними
Стоимость курса из расчета 17 000 на человека.	